

Meister der Kaltakquise: Telefonieren für Kundenakquisition

4 - 8 PERSONEN, 1 TAG, ONLINE OD. VOR ORT

Kontakte sind der Schlüssel zu Abschlüssen, und das Telefon ist der schnellste Weg dorthin. Doch das erste «Nein» und der damit verbundene Frust sind oft Hürden. Es gibt einen Weg, diese Gespräche effektiver und erfolgreicher zu gestalten: einen bewährten Gesprächsleitfaden. Damit führst du Gespräche aktiv, zielgerichtet und mit höherer Erfolgschance bis zum Abschluss.

CHF4'900.-

[Training buchen](#)

Das Ziel

Ziel dieses Beats ist es, dich und dein Team in der Kunst der Telefonakquise zu effektiven Vertriebsprofis zu befähigen. Ihr entwickelt individuelle Gesprächsleitfäden, überwindet das erste Nein des Kunden und steigert eure Lead- und Terminquote. Längere, effektivere Gespräche und eine positive Wahrnehmung sind garantiert.

Der Inhalt

Entwicklung individueller Gesprächsleitfäden: Gemeinsam werden wir massgeschneiderte Gesprächsleitfäden entwickeln, die exakt auf die Bedürfnisse und Anforderungen deiner Firma, Branche und Kunden zugeschnitten sind. Diese Leitfäden umfassen den perfekten Einstieg, überzeugende Argumentationsstrategien, effektive Einwandbehandlung und klare Abschlussstrategien.

Überwindung des ersten Kunden-Neins: Wir werden gemeinsam daran arbeiten, wie du das erste Nein eines potenziellen Kunden überwindest und das Gespräch selbstbewusst und zielsicher fortsetzt.

Steigerung der Lead- und Terminquote: Durch die Anwendung deines individuellen Leitfadens wirst du in der Lage sein, signifikant mehr Leads zu generieren und mehr Termine zu vereinbaren.

Erhöhung der Gesprächsdauer und Qualität: Du wirst lernen, wie du deine Gespräche verlängerst, ohne dabei die Qualität zu vernachlässigen, und wie du Einwände geschickt mit konkreten Vorteilen entkräftest.

Wahrnehmung als sympathischer und kompetenter Gesprächspartner: Dein Telefonverhalten wird so gestaltet sein, dass du von deinen Kunden als sympathisch und kompetent wahrgenommen wirst.

Steigerung des Erfolgs und der Freude am Telefonverkauf: Telefonieren wird nicht länger eine Hürde sein, sondern eine Quelle der Freude, da dein Erfolg im Telefonverkauf spürbar steigt.

Praktische Anwendung und Übung: Wir werden intensiv üben, wie man diese Leitfäden in der Praxis anwendet. Dabei liegt der Fokus auf der aktiven Umsetzung und Verfeinerung der erlernten Techniken.

Deine Benefits

Hier sind **die fünf besten Benefits** aus diesem Beat für dich und dein Team:

- **Steigerung der Vertriebseffizienz:** Du und dein Team werdet in der Lage sein, eure Vertriebsfähigkeiten auf ein neues Niveau zu heben, was zu einer erhöhten Erfolgsrate führt.
- **Individuelle Gesprächsleitfäden:** Ihr entwickelt maßgeschneiderte Gesprächsleitfäden, die eure Vertriebsgespräche effektiver gestalten und eure Kunden besser ansprechen.

- **Überwindung des ersten Neins:** Ihr werdet lernen, das erste Nein eines Kunden zu überwinden und das Gespräch erfolgreich fortzusetzen, was eure Abschlussraten steigert.
- **Höhere Lead- und Terminquote:** Durch die erworbenen Fähigkeiten werdet ihr in der Lage sein, mehr qualifizierte Leads zu generieren und mehr Termine zu vereinbaren.
- **Positive Wahrnehmung:** Eure Gespräche werden länger, effektiver und ihr werdet als kompetent und sympathisch wahrgenommen, was euer Image und euren Erfolg im Vertrieb steigert.

Deine Coaches

<https://kmu-beats.ch/angebote/meister-der-kaltakquise-telefonieren-fuer-kundenakquisition/>

PDF exportiert am 16.09.2024 11:01
© 2024 Skills Beats GmbH