

Messtraining: Sales Empowerment

4 - 8 PERSONEN, 1 TAG, ONLINE OD. VOR ORT

Unser spezialisiertes Sales Empowerment Training verhilft dir und deinem Team zu mehr potenziellen Leads, einer überzeugenderen Aussenwirkung, herausragender Leistung, einer erstklassigen Marktpositionierung sowie einer gestärkten mentalen und emotionalen Fitness.

Mach dein Team zu wahren Verkaufsgeniessern!

CHF4'900.-

[Training buchen](#)

Das Ziel

Das Sales Empowerment Training verfolgt das Ziel, deine Verkaufskompetenzen zu verbessern und deine Messebeteiligung erfolgreicher zu gestalten. Es bereitet dein Team bestmöglich auf den nächsten Messeauftritt vor und verbessert individuelle Verkaufskompetenzen, um eine erfolgreiche Messebeteiligung zu garantieren.

Der Inhalt

- **Erfolgsfaktoren im Verkauf:** Erfolgreich im Verkauf zu sein, indem man mögliche Probleme und Herausforderungen bewältigt und die Erfolgsfaktoren im Verkauf meistert.
- **Besucheranzahl erhöhen:** Mehr Besucher auf den Stand zu locken und durch einen überzeugenden Pitch qualifizierte Leads zu generieren, um die Standeffektivität zu erhöhen.
- **Einzigartigkeit präsentieren:** Sich von anderen Ausstellern abzuheben und im Gedächtnis der Besucher zu bleiben, indem man seine Einzigartigkeit präsentiert und aufmerksamkeitsstarke Aktionen durchführt.
- **Messtalk optimieren:** Die Messegespräche optimal vorzubereiten und zu führen, um Verbindlichkeit zu schaffen und mehr Leads zu generieren, indem man eine klare Gesprächsstrategie verfolgt und gezielte Fragen stellt.
- **Wer Fragt der Führt:** Die wichtigsten Fragetechniken im Messegespräch zu beherrschen und dadurch ein umfassendes Kundenbild zu erhalten, indem man gezielte Schlüsselfragen stellt und aktiv zuhört.
- **Messtypen erkennen:** Die verschiedenen Messtypen zu erkennen und die Verkaufsstrategie entsprechend anzupassen, um auf die unterschiedlichen Kundenbedürfnisse und -erwartungen einzugehen.

Deine Benefits

Hier sind **die fünf besten Benefits** aus diesem Beat für dich und dein Team:

- **Verbesserung der Verkaufstechniken:** Durch ein Messtraining kannst du und dein Team die wichtigsten Verkaufstechniken erlernen und diese in der Praxis anwenden.
- **Verbesserung der Teamarbeit:** Ein Messtraining trägt dazu bei, die Zusammenarbeit im Team zu verbessern und eine klare und effektive Kommunikation zu fördern. Dies ist entscheidend, um ein erfolgreiches Messeerlebnis zu gewährleisten und potenzielle Leads zu generieren.
- **Erhöhung des Return on Investment:** Durch ein effektives Messtraining kann das Team effektiver auf die Bedürfnisse potenzieller Kunden eingehen und somit die Chance auf eine gesteigerte Konversionsrate und ein höheres ROI steigen.
- **Wettbewerbsvorteil:** Ein professionelles Auftreten und ein hervorragender Kundenservice können einen grossen Unterschied machen, wenn es darum geht, neue Kunden zu gewinnen, Kundenbeziehungen zu festigen und sich von

den Mitbewerbern abzuheben.

- **Stärkung des Selbstvertrauens:** Ein Messtraining kann dazu beitragen, das Selbstvertrauen deines Teams zu stärken, indem ihr die Fähigkeiten erlernt, umsichtig und kompetent mit potenziellen Kunden zu interagieren.

Deine Coaches

<https://kmu-beats.ch/angebote/messtraining-sales-empowerment/>

PDF exportiert am 16.09.2024 12:07

© 2024 Skills Beats GmbH